

Devenir un vrai commercial, savoir se vendre

Version avril 2024

Objectifs et compétences visés :

- Comprendre les enjeux de la stratégie des ventes
- Bâtir un argumentaire commercial
- Maîtriser les techniques de négociation

Programme :

- Etre force de proposition
- Construire son argumentaire de vente
- Faire de la vente additionnelle
- Savoir traiter les objections
- Positionner l'entreprise au travers d'un diagnostic
- Orienter et définir la stratégie de développement de l'entreprise
- Définir et planifier des actions commerciales ciblées en cohérence avec les choix de l'entreprise



Points forts :

- Une formation concrète
- Mise en pratique et technique

Prérequis : Aucun

Tout public

Modalités pédagogiques :

- Formateur spécialisé
- Formation accessible en présentiel
- Alternance entre apport théorique et mise en pratique appliquée à l'entreprise

Évaluation :

- Évaluation des acquis en cours et en fin de formation : quiz, exercice pratique, étude de cas, mise en situation

Délai d'accès :

- Jusqu'à la veille de l'entrée en formation

Modalités d'accès :

- Dossier et entretien individuel

Durée : 2 jours - 14h

Horaires : 8h30-12h | 13h30-17h

Dates : À définir

Tarifs : À partir de 210€ par jour -> prise en charge totale ou partielle selon le profil

Contactez-nous pour une étude personnalisée

Accès aux personnes en situation de handicap :

Notre établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.

En fonction des formations et selon la situation de handicap, les parcours peuvent être aménagés sur demande auprès de la référente handicap :

Véronique Prado

v.prado@cma65.fr

05 62 44 11 88

Contact et inscription :

Inscription par mail ou par téléphone jusqu'à la veille de la formation - Isabelle ERTLÉ

i.ertle@cma65.fr

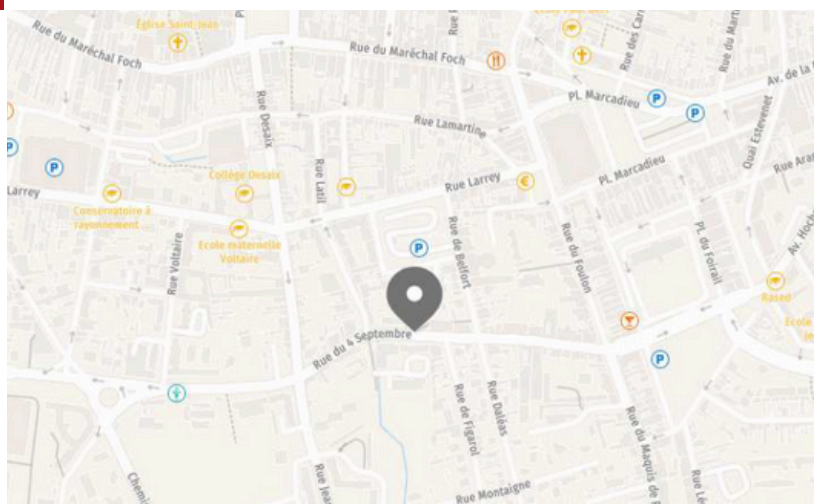
05 62 56 60 71

Restauration :

- L'amuse-bouche 55 rue Larrey 300m
- Le Bassia Place du Foirail 400m
- L'échoppe des galopins 400m
- Le Marcadieu 500m

Hébergement :

- Hôtel de la Marne Avenue de la Marne 500m
- Hôtel Kennedy Boulevard Kennedy 1k100
- Hôtel Ibis Budget Boulevard Kennedy 1k100



Plan d'accès : Sortie Séméac sur A64

Stationnement : Parking privatif accessible à l'entrée de la rue Figarol

Lignes de bus : www.tlp-mobilites.com/plans-des-lignes-de-bus/

- Arrêt place au bois : Ligne T4, T5, T6, T8 et T9

Version avril 2024

Chambre de Métiers et de l'Artisanat des Hautes-Pyrénées

10 bis rue du 4 septembre 65000 Tarbes

contact@cma65.fr | 05 62 56 60 60

SIRET : 13002793100208 | NDA : 76311030031



OCCITANIE
HAUTES-PYRÉNÉES